

## 农行扫码通 收款好帮手

张老板经营着一家奶茶店，最近来买奶茶的人不少，他看着络绎不绝的客流，既开心又有忧虑。现在不带钱包扫码付款的人越来越多了，可是提现手续费也是一笔不小的开支，还有限额 500 元的限制。附近农行的客户经理小陈走访时了解到这个情况后，给张老板支了个招——装农行“扫码通”！

张老板疑惑地问：“我店里已经贴了收款二维码了，那么我还需要申请办理一台‘扫码通’吗？”小陈耐心地介绍

到：“农行‘扫码通’不同于普通贴码，它更安全、便捷、高效，首先它接入方便，支持 wifi、GPRS，以及手机热点等公网方式，无需电话线。其次操作简便，输入收款金额直接生成对应动态二维码，无需多层菜单操作。由于动态二维码实时生成，也不用担心被他人替换。再者它还能语音播报，商家输入金额和客户支付完成均会有语音提醒，方便店主和客户确认信息，而且‘扫码通’资金直接进入银行账户，无提现手续费和额度限制，您在设备上、农行网银上都能查询明细，

还可以到网点打印，一目了然，清晰对账。在推广期间我们的设备是免费布放的。”

“这确实解决了我之前提现和限额 500 元的烦恼，农行品牌有保障，还那么优惠，小陈，赶紧帮我装一台吧！”张老板高兴地说。

“好啦，您准备下您的身份证、营业执照等相关资料，我这就帮您申请！”

农行扫码通，您的收款好帮手！详询农行各网点！

通讯员 王婕云



消费者持中信银行卡在九头牛 - 少年路店消费享受9.8折优惠，不可与店内其它优惠同享。

地实施，同时探讨新的合作领域，不断深化战略合作关系。

通讯员 石见冕

## 中国平安与华夏幸福达成合作 携手发力新兴实业

9月26日，中国平安保险(集团)股份有限公司(下称“中国平安”)与华夏幸福基业股份有限公司(下称“华夏幸福”)签署战略合作协议，双方将成为战略协同企业，在产业新城、综合金融服务和新兴实业协同发展等领域加强合作。基于本次协议，双方将推进资源共享和优势互补，打造在业务创新与协同发展上的新引擎，助力中国城市高质量和可持续发展，助力民众生活幸福健康。

平安集团总经理任汇川与华夏幸福董事长王文学分别代表双方签字，双方有关高管出席签约仪式。

按照合作协议，依托中国平安在金融、科技、生态和投资等方面的资源和

优势，以及华夏幸福在产业新城业务的战略选址和产业发展等方面的资源和优势，未来，双方将围绕长租公寓、康养服务、汽车服务产业集群和智慧城市等潜在发展方向，深入探讨各类型合作。

同时，中国平安将为华夏幸福提供融资授信、保险、理财、资产管理、账户现金管理和投资银行服务等综合金融服务，支持华夏幸福的产业新城开发与运营，共同推进产业新城所在区域县域经济的转型发展。双方还将研究、探索社区个人金融服务、医疗健康管理、社区电商、第三方支付及智慧应用、大数据分析与应用等领域的全方位合作。

华夏幸福从2002年与河北固安县合作建设运营产业新城起步，如今产业

新城已经布局到15个核心都市圈，培育了近百个先进产业集群，与中国平安“五大生态圈”(金融服务、医疗健康、汽车服务、房产服务、智慧城市)的发展方向匹配。

今年7月10日，中国平安下属子公司与华夏幸福控股股东华夏幸福基业控股股份公司签署《股份转让协议》。中国平安受让华夏幸福19.7%股份。目前，相应股份已完成过户。本次全面合作达成后，华夏幸福成为中国平安的重要战略协同企业，双方将共同发展，实现彼此充分赋能，为社会提供优质服务。

双方均表示，希望在未来的合作中求真务实，资源共享，有效推进项目落

## 这家爱“玩”的企业，让旅人的“第二个家”更有品位

旅行箱，旅途中的第二个家，对内要温暖贴心人性化，对外要安全可靠颜值高。在嘉兴有这样一家企业，秉承着“为个性而玩，为品味而生”的理念，通过原创设计将原本平淡无奇的旅行箱打造成一款高颜值的街拍利器，它有一个极具个性的名字——玩味。

既不高端不低端，要做买得起的好东西

作为嘉兴地区的特色产业之一，箱包生产在很多人看来并不稀奇，传统的来料加工，贴牌生产谈不上太多的技术含量，却是行业里绝对大多数企业的首

选。但玩味箱包在创业之初就以一种“不走寻常路”的方式做出了自己的选择。

“要模仿一款产品很简单，要生产一款便宜又卖得出去的产品也不难，但年轻人于产品的品质是有一定追求的，而在价格方面又相对敏感，所以我们的产品策略是‘不高端不低端’，在保证质量的同时，又找到价格方面的平衡点，打造年轻人乃至普通大众都买得起的好东西。”玩味的副总经理田宇如是说。

既回头为初心，将理念延伸到更广阔的天地

初心，是一份确定目标就绝不回头

的坚定。和很多企业一样，玩味也经历过彷徨，初期的产品试水，在市场中不温不火的反应甚至让团队怀疑是否走错了方向，但凭借着一份对梦想的坚定，玩味的原创设计之路一直走到了今天。田宇说：“就像你们泰隆的目标是专门服务像我们这样的小微企业一样，我们的目标就是坚持原创设计之路，只要这个方向没有错，那我们就会一直坚持下去。”

2017年，因为资金周转的需要，玩味箱包找到了泰隆银行嘉兴分行寻求信贷业务支持。从贷款调查到最后放款，总耗时还不到两天。泰隆银行高效

的业务办理流程，给企业留下深刻的印象。上门服务，快速办理，不仅解决了很多客户的燃眉之急，也给玩味这样的小微企业，带来了资金周转上的极大便利。

如今，玩味凭着一份坚持创意的不变初心，在箱包领域拥有了自己的一番天地，同时这家年轻的企业也致力于打造全新的“生活馆”体验模式，将创意和品质的追求延续到其他领域，在打造优质客户体验的路上，玩味和它的团队正在不断努力。

通讯员 沈章俊

## 盘活沉淀硬币，促进硬币流转 民泰银行嘉兴塘汇支行开展“硬币大篷车”宣传活动

为推进硬币良性循环，浙江民泰商业银行嘉兴塘汇支行根据人行《关于嘉兴市银行业金融机构开展硬币自循环服务工作的指导意见》，于2018年10月20日在支行门口开展“硬币大篷车”宣传活动。

此次活动由浙江民泰商业银行嘉兴塘汇支行及王店支行携手浙江融腾电子共同开展。融腾电子工作人员提供了一台硬币清分机，不仅清分速度快，还能区分版别、识别假硬币，解决了传

统柜面对于硬币手挑包装的大难题。

塘汇街道新禾社区的大爷大妈们带来了自己家里储存已久的硬币，通过硬币清分机快速整理清点好，这让大爷大妈们不住地感慨：“科技真是不断进步，现在连硬币都有专门的工具了”。见识了这台机器的威力后，在场一位大妈当即表示家里还有积攒的硬币，立马转身回家取。

借此机会，塘汇支行营业部还联合业务部门进行宣传，通过发放宣传单等

方式宣传该行存款产品。其中利率是大爷大妈们最关心的，活动现场不断地有客户询问该银行一年期和三年期利率是多少，当知道利率将上浮43%了，纷纷表达了存款意愿。与此同时，支行还通过摆放宣传折页形式向社区居民普及反假知识，让居民了解假币的危害性及遇到假币应该如何处理。

活动共计回笼1元硬币1310枚，5角硬币2249枚，大1角351枚，小1角1258枚，合计金额2595.4元。通过此次

活动嘉兴塘汇支行不仅将普惠金融落实到了实处，还树立了良好的社会形象。

通讯员 王小芳

